

MARKETING LEAD

Blink jij uit in het ontwikkelen van impactvolle (online) marketingcampagnes? En kan jij deze ook nog eens doorvertalen naar verschillende content strategieën en recruitment marketing? Weet jij daarnaast wat er nodig is om de marketingstrategie van Neomax/Olgreen verder op te zetten en te implementeren? En wil jij een marketingteam gaan bouwen die je zelf kunt gaan aansturen de komende jaren? Lees dan verder..

Waarom werken bij neomax/Olgreen?

Neomax is een IT-detacheerder en biedt bedrijven een professionele invulling van IT-projecten op het gebied van support en beheer. Voor zowel de junior als de senior bieden wij volop (ontwikkel)mogelijkheden bij toffe projecten. De organisatie groeit hard waarbij er ambitieuze groeiplannen liggen voor de komende jaren.

Onze bedrijfscultuur is uniek. Eén team, één taak, met een mensgerichte benadering. Alle collega's gaan voor elkaar door het vuur en er is altijd een collega beschikbaar om even mee te sparren als dit nodig is. Daarnaast heb je een functie met veel vrijheid en de mogelijkheid om je elke dag weer verder te ontwikkelen.

Wat ga je doen als marketing lead?

Als de Marketing Lead weet je de strategie om te zetten in concrete marketingplannen en die ook uit te rollen. Met jouw inzet draag je bij aan het uitbouwen en verder op de kaart te zetten van Neomax/Olgreen. Hierbij richt je je zowel op de werving en behoud van kandidaten (recruitment marketing) als op het aantrekken van nieuwe klanten (B2B marketing). Daarbij bedenk je en waar nodig coördineer je de klant en personeelsevents die een belangrijke rol spelen in de (employer) branding.

Als marketing lead ben je een sparringpartner voor het MT op het gebied van marketing en communicatie en adviseer je over de inzet en resultaat van jouw marketingplannen. Een hele afwisselende functie dus waarbij je veel verantwoordelijkheid krijgt.

Wat vragen wij:

- 3-5 jaar relevante werkervaring in marketing
- Je beschikt over hbo werk- en denkniveau;
- Growth mindset, drive, lef en ondernemerschap
- Ervaring met online marketing (SEA, Social, SEO, Display, remarketing)
- Affiniteit met B2B marketing zoals events, marketing automation en content marketing strategie
- Affiniteit met het IT-landschap is een pré

Dit alles doe je natuurlijk niet voor niks. Wat krijg je?

Allereerst word je onderdeel van, misschien wel, hét leukste team van Nederland. We nodigen je graag uit voor een kopje koffie om hier zelf een oordeel over te vellen.

- De mogelijkheid een mooi merk nog bekender te laten worden
- Een uitdagende functie met veel vrijheid en de mogelijkheid om je elke dag weer verder te ontwikkelen;
- De mogelijkheid je eigen marketingteam samen te stellen
- Mogelijkheid tot opleidingen en doorgroeimogelijkheden
- Leuke jaarlijkse teamuitjes zoals een teamtrip naar Ibiza;
- Kwartaal trips waarbij we een nachtje weg gaan met het team in Nederland;
- Een salaris tussen de € 3000,- en € 5000,-;
- Een laptop en telefoon van de zaak;
- 25 vakantiedagen;
- Een prachtig kantoor in Naarden.

Nieuwsgierig geworden?

Heeft deze vacature jouw interesse gewekt en ben jij benieuwd wat werken bij neomax voor jouw carrière kan betekenen? Mail dan snel je cv naar MARCEL@OLIFANTCONSULTANCY.NL, dan neem ik zsm contact met je op!